

I. VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG	
Vị trí:	Nhân viên kinh doanh (Sales)
Phòng ban:	Kinh doanh
Địa điểm:	Công ty cổ phần công nghệ Nanosoft Add: Số 1, ngách 163/8 Nguyễn Khang, Yên Hòa, Cầu Giấy, HN
II. MÔ TẢ CÔNG VIỆC	
Mô tả	• Liên hệ khách hàng từ data khách hàng tiềm năng đã có nhu cầu tư vấn
	• Tư vấn, demo sản phẩm, báo giá, chốt deal với khách hàng
	• Đề xuất các giải pháp, phương án tiếp xúc và mở rộng quan hệ khách hàng
	• Tham gia các buổi training của công ty để nâng cao kỹ năng làm việc và kiến thức về sản phẩm
III. YÊU CẦU	
Yêu cầu	• Tốt nghiệp đại học, cao đẳng chuyên ngành CNTT, kinh tế, marketing
	• Hòa đồng, có thái độ cầu tiến, ham học hỏi
	• Giao tiếp tốt, siêng năng, có trách nhiệm với công việc
	• Có kỹ năng làm việc nhóm và làm việc độc lập.
	• Có kinh nghiệm ở vị trí Nhân viên Kinh Doanh, Sales, TeleSales...
IV. CHẾ ĐỘ VÀ QUYỀN LỢI	
Chế độ	+ Mức lương: từ 8tr đến 20tr/tháng tùy vào năng lực
	+ Thưởng doanh số, thưởng dự án hoàn thành
	+ Thưởng hiệu quả công việc hàng tháng
	+ Thưởng lương tháng 13
	+ Có hỗ trợ phụ cấp đi công tác theo ngày (ăn uống, chỗ ở, xăng xe,...)
Quyền lợi	+ Hưởng đầy đủ quyền lợi khi ký hợp đồng chính thức (BHXH, chế độ du lịch, teambuilding ...)
	+ Tăng lương định kỳ hàng năm
	+ Hỗ trợ 100% tham gia các khóa học liên quan đến công việc
	+ Trả lương vào ngày mùng 5 hàng tháng
	+ Cung cấp thiết bị, không gian làm việc thoáng đãng, hiện đại, năng động
V. THÔNG TIN LIÊN HỆ	
Thông tin liên hệ	CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ NANOSOFT
	Add: Số 1, ngách 163/8 Nguyễn Khang, Yên Hòa, Cầu Giấy, HN
	Web: https://nanosoft.com.vn Tel: 024 730 12135
	Người phụ trách tuyển dụng: Mrs. Thái
	Số điện thoại: 038 5712 119 Email: thaiph@nanosoft.vn